



Fina siffror för Elektronik Partner



Framtiden ser ljus ut för Elektronik Partner AB. Vd Tomas Granlund medger att koncernen tagit strategiska beslut för att öka sina marknadsandelar i Stockholm och Mälardalen.

Elektronik Partner AB ökade omsättningen 2007 med 38 procent jämfört 2006. Även resultatet förbättrades. Första kvartalet 2008 visar också på fortsatt goda resultat. Det går bra för det anrika Vänersborgsföretaget.

- Ni nyanställer kontinuerligt också, ingen risk för flytt av produktion till lägstkostnadsländer?

- Nej, inte generellt, vi tittar på var affär för sig. Förenklat är vi en high mix/low volume (hög mix/låg volym) tillverkare där det generellt sett går lika bra att tillverka lokalt och nära kunderna. Vi utvecklar och producerar elektroniska system med högt innehåll avseende material och automations möjligheter, vilket reducerar lönekostnadernas betydelse. Vi stannar i Vänersborg.

- Hur har ni lyckats växa så kraftigt 2007?

- Vi erbjuder engagemang och hög kompetens i nära affärsrelationer med våra kunder, från konstruktion till serieproduktion. Dessutom har vi investerat kraftigt senaste två åren. Detta ger den trygghet som dagens kunder efterfrågar.

- Om ni tillverkar och säljer för lägre kostnader minskar väl omsättningen?

- Per produkt ja, men vi har hela tiden kravet att leverera ökad kva-

litet till lägre kostnad för kunden. Fördelen är att kunden förhoppningsvis säljer mer av sina produkter, så vi får ökade volymer.

- Konkurrensen är tuff i branschen?

- Verkligen, vi måste hela tiden vinna våra kunders förtroende genom att visa kompetens och vilja att hela tiden utveckla oss. Det har vi lyckats med.

- Kan ni växa mer i Sverige?

- Ja, vi har nyligen tagit ett strategiskt beslut att öppna försäljningskontor i Stockholm för att med högre närvaro bättre kunna bearbeta marknaden i Stockholm och Mälardalen. Vi ser att vi kan ta marknadsandelar i ett mellansegment med de finansiella muskler koncernen har. Dessutom kan vi erbjuda ett låg kostnads alternativ i koncernens Kinafabrik vilket ironiskt nog kan ge oss fler affärer i Sverige. Beror på att kunden får en komplett tjänst,

Fakta Elektronik Partner AB:

Elektronik Partner AB tillverkar avancerade elektroniska produkter, kretskort och applikationslösningar. Företaget ingår i den Norgebaserade koncernen EMG Technology AS. Koncernen har verksamhet i Norge, Sverige och Kina och omsatte 2007 ca 730 miljoner svenska kronor.

Företagets applikationer levereras för en världsmarknad och ingår exempelvis i så skilda slutprodukter som presentationssystem för kollektivtrafik, diagnosinstrument för pacemakers och diagnosinstrument för fordon.

lokal flexibilitet med möjlighet till ett globalt konkurrenskraftigt lågt pris. Vi tar hand om kunden under hela produktlivscykeln.



Tel: 0521-27 26 00
Fax: 0521-27 26 85
info@epab.se
www.epab.se

Återbäring – för tredje året i rad



Det finns många skäl att vara kund hos Länsförsäkringar Älvsborg. Ett av dem är värt 135 miljoner kronor.

- Vi har totalt betalat ut 135 miljoner kronor i återbäring till våra kunder de senaste tre åren, säger Roland Karlsson informationschef i Länsförsäkringar Älvsborg.

Förmånskunder har ännu mer att vinna.

Länsförsäkringar är det nära försäkringsbolaget. När du tecknar en försäkring spelar det ingen roll var försäkringskontoret finns. När skadan däremot inträffar, är det viktigt att försäkringsbolaget finns i din närhet.

- Nu bygger vi upp en egen Larmcentral för att ännu bättre kunna serva våra kunder. Även kundernas inbrottslarm kan kopplas upp till vår Larmcentral. Våra skadereglerare i Älvsborgsregionen bor och verkar här och vi ställer upp dygnet runt.

Till älvsborgarnas tjänst i 167 år

Länsförsäkringar Älvsborg har fun-

nits sedan 1841. Länsförsäkringar Älvsborg tar hand om kundernas behov när det gäller skydda, spara, låna och betala. Bolaget står för såväl tradition och trygghet som nytänkande. Länsförsäkringar är störst i Sverige inom såväl villa-, fritidshus-, båt-, bil-, lastbil- samt lantbruks- och företagsförsäkringar.

- För att våra kunder ska bli ännu mer nöjda ringer vi ofta upp efter ett skaderegleringsärende för att höra så att kunden blivit korrekt bemött. Vi kan bara bli bättre om vi vet vad våra kunder vill ha och förväntar sig av oss.

Skadeförebyggande arbete

Att vara Förmånskund hos Länsförsäkringar Älvsborg blir allt mer lönsamt och tryggt. För att uppmuntra till mer skadeförebyggande arbete får du som är Förmånskund rabatt på skadeförebyggande produkter.

Vi värnar också om miljön och därför har vi startat ett samarbete med Stena Metall som innebär att vi från och med i år hämtar allt farligt avfall och skrot hos våra försäkrade lantbrukare.



Tel. 0521-27 30 00 • Fax: 0521-27 32 22
www.lansforsakringar.se/alsvborg