



Partnerskap – ett smart val

Med Fortum som affärspartner är alla vinnare.

– Vi jobbar för att skapa värden för våra samarbetspartners. Genom kraftfulla tekniska investeringar optimerar vi anläggningarna vilket är positivt såväl för ägarna som för slutkunderna, säger Jan-Olof Lundén, platschef Fortum Service i Hofors.

För Fortum var det ett strategiskt val att etablera sig i Hofors.

– Vårt engagemang i Hofors Energi är långsiktigt och vårt partnerskap med Ovako mycket intressant. Vi ser en stor potential med vår etablering i Hofors. Vi vidgar gärna vyerna med Hofors som bas.

Fortum garanterar kvaliteten

Fortum äger idag 49 procent av Hofors Energi som har driftavtal med Fortum Värme som därmed har det övergripande ansvaret för att värmeverket och fjärrvärmenätet fungerar som det ska. Fortum Service ansvarar för löpande underhåll och service. Fortum Service har även underhållsavtal med Ovako för deras mediaanläggningar.

– Vi ser det som ett trepartsförhållande, där vi ställer vår erfarenhet, kunskap och teknologi till förfogande så att Ovako och Hofors Energi kan fokusera på kärnverksamheten och samtidigt få en säker och funktionell verksamhet med högre anläggningstillgänglighet till lägre kostnader.

Fördel med stark medspelare

Fortum Service, med 18 medarbetare i Hofors, har lång erfarenhet av underhåll och



Partnerskap möjliggör gemensam verksamhetsutveckling i Hofors. Hofors Energi och Ovako kan fokusera på kärnverksamheterna, öka effektiviteten, pålitligheten och tillgängligheten i anläggningarna och erbjuda ökad säkerhetskultur genom samarbete med Fortum.

drift för industri- och energibolag. Företagets tjänster sträcker sig från heltäckande Asset Management till underhållstjänster såsom tillståndskontroll, energieffektivisering och maskinservice.

Fortum Service har målsättningen att bli kundernas förstaval när det gäller underhållsdrifts- och experttjänster för industri och kraft/energianläggningar.

– För kommuner och företag innebär det en trygghet att ha Fortum som partner tack vare att vi som marknadsledande aktör kan ta riktigt stora investeringar om det krävs.



Fakta:

Fortum är ett ledande energibolag i Norden och i andra delar av Östersjöregionen. Fortum producerar, distribuerar och säljer el och värme, driver och underhåller kraft/energiverk och andra industri-anläggningar samt erbjuder energirelaterade tjänster.

Koncernen, med totalt 8 657 medarbetare, gjorde de första tre kvartalen 2005 en verksamhetsvinst på 874 miljoner Euro på en nettoförsäljning av 2 765 Euro.

Säkerhet, hälsa och miljö

För Fortum är ansvaret för arbetsplatsernas säkerhet och god miljöhänsyn viktiga delar i verksamheten. Såväl i företagets Service Management-koncept som i samarbetet med kunderna.

Fortum är certifierade enligt ISO 9001 och 14001 samt OHSAS 18001. Dessutom har Fortum utvecklat egna klart definierade verksamhetskoncept för att bland annat garantera personalsäkerheten.

Tel: 0290-76 50 13 • Mobil: 070-693 48 77 • janolof.lunden@fortum.com



Stålets styrka stärker Hofors

Bergslagens kunskapsintensiva stålindustri har en världsledande position.

– Det är denna position som vi vill be- fästa och vidareutveckla, bland annat genom att stötta de mindre företagen som vidareförädlar stål samt tjänste- och serviceföretagen kring stålindustri, säger Lars Hansson processledare för Triple Steelix.

Stålproduktion och stålbearbetning dominerar Bergslagen sedan århundraden. De stora tillverkarna har varit mycket framgångsrika under senare år genom att satsa på avancerade nischprodukter med stor efterfrågan på världsmarknaden.

Triple Steelix är ett regionalt utvecklingsprojekt som har sin grund i Vinnovas satsning Vinnväxt. Vinnova är den statliga myndighet som har huvudansvaret för att stimulera innovationer och teknikutveckling i Sverige. Triple Steelix är ett av återstående åtta projekt (av totalt 159 från början) som erhållit 60 miljoner kronor i anslag under de kommande tio åren. Deltagarna i projektet - kommuner, företag och forskningsinstitutioner i Bergslagen - satsar minst motsvarande belopp i projektet.

Stärka underleverantörer

Triple Steelix ska stärka ett redan befintligt styrkeområde genom att bygga upp regionala innovationssystem.

– Outsourcingen inom stålproduktionen, med syfte att fokusera på kärnverksamheten, har medfört att det runt stålproducenterna skapats många små och medelstora tjänste- och serviceföretag. Triple Steelix är här en kunskapsmäklare som ska se till att dessa företag snabbt och smidigt kan få tillgång till olika typer av expertkompetens för att växa och utvecklas.

Lars Hansson tror framför allt att system-

kompetensen bland underleverantörerna måste stärkas.

– Stålindustrin, liksom bilindustrin, eftersträvar allt färre underleverantörer, som man ställer allt högre krav på. Det innebär inte att dessa nödvändigtvis måste bli större och bredare, men de ska kunna hantera och hålla ihop större projekt. Dessutom måste utbudet hos dessa service- och tjänsteföretag i ännu högre grad anpassas efter kundens behov.

– I Hofors finns t.ex. Bäckströms mekaniska som vuxit sig allt starkare som partner för underhåll i stålindustrin. G R Sanering är ett annat intressant företag som sysslar med sanering och dessutom rådgivning till stålindustrin. Epsilon i Hofors arbetar med mekanisk konstruktion. Scanarc utnyttjar teknik som utvecklats för stålindustrin till miljöförbättringar. Bemab gör lyftanordningar till stålindustrin, för att bara nämna några exempel.

Triple Steelix gjorde under 2005 en förstudie för att kartlägga tjänste- och serviceföretagen runt Stålindustrin i Bergslagen. I november hölls även en första workshop i Avesta på tema underhåll, där ett 30-tal företag medverkade, bl.a. de ovan nämnda från Hofors.

Brett tillväxtarbete

För att dra nytta av stålindustrins tillväxtpotential och överföra den till verkstadsföretagen har ett arbete inletts för att bygga upp kompetensnoder runt stålföretagen.

– För att öka kunskapsutbytet mellan stora och små företag har vi startat kompetensnoder för höghållfast tunnplåt, rostfritt och skärande bearbetning, i samarbete med bland annat kommunernas näringslivsenheter.

Triple Steelix roll är även att identifiera och stötta företag med tillväxtambitioner och ge stöd till konkreta affärsutvecklingsprojekt.

– I Hofors har vi varit involverade i SkyCab med att ta fram tekniska lösningar för exempelvis lättviktskonstruktioner i höghållfast tunnplåt.

Triple Steelix idé bygger på nära samverkan och kunskapsutbyte mellan stålföretag, tjänste- och tillverkande företag, institut, högskolor och offentliga organisationer för att vidareutveckla befintliga och generera nya livskraftiga företag i Bergslagen. På bilden processledare Lars Hansson.



Fakta:

I det regionala utvecklingsprojektet Triple Steelix deltar åtta kommuner, tre län, åtta stora stålföretag samt ca 200 mindre företag i Bergslagen. Processägare är stålindustrins branschorganisation Jernkontoret.

Namnet Triple Steelix är en ordlek som härstammar från DNA-kedjans double helix (två sammanflätade spiraler). I andra sammanhang används begreppet triple helix om projekt där samverkan sker mellan forskning, näringsliv och offentlig verksamhet. För att uppmuntra ett starkare stålkluster i Bergslagen fann ansvariga parter namnet Triple Steelix passande.

TRIPLE steelix

Tel: 0243-737 33 • www.triplesteelix.se