



Unikt samarbete för Vänersborgs bästa



Ett gott och unikt samarbete för Vänersborgs bästa. Lars-Erik Jersby, styrelseledamot i Sparbanksstiftelsen Väst och Berth Karlsson, kontorschef för Swedbank Vänersborg.

Swedbank i Vänersborg och Sparbanksstiftelsen Väst skapar goda cirklar i Vänersborg som lokal tillväxtmotor.

- Miljontals kronor ges till positiva initiativ inom utbildning, kultur, idrott och näringsliv i Vänersborg, bekräftar Lars-Erik Jersby, styrelsemedlem i Sparbanksstiftelsen Väst.

Ett lokalt näringsliv i tillväxt och med framtidstro behöver medel för nyinvesteringar. Swedbank i Vänersborg är den lokala finansiella partner som kan leverera vad företagen behöver för att växa.

- När vi växer som lokal bank går delar av vårt överskott till Sparbanksstiftelsen Väst som har uppdraget att stimulera positiva initiativ i Fyrbodalen. Därmed skapas goda cirklar som gynnar Vänersborg och

oss, säger Berth Karlsson, kontorschef Swedbank Vänersborg.

Miljoner till Vänersborg

Sparbanksstiftelserna, som äger 20 procent av Swedbank, fortsätter den tradition som folkbildare, sparfrämjare och bygdeutvecklare som Sverige sparbanker alltid haft.

- Ingen enskild aktör kan mäta sig med de summor vi delar ut. De senaste åren har vi bland annat gett 650 000 kronor till Vänersborgsdroten, 860 000 kronor till Vänersborgskulturen och 1,7 miljoner till Vänersborgs näringsliv, förklarar Lars-Erik.

Bank med samhällsansvar

Ung Företagsamhet liksom Högskolan Väst ges medel. Nyföretagarcentrum och skickliga entreprenörer uppmuntras. Små idrottsklubbar får hjälp till ungdomsläger och lokala teatergrupper nödvändiga bidrag. Ett nära och gott samarbete mellan Swedbank och Sparbanksstiftelsen Väst garanterar att medel kommer till rätt händer.

Berth Karlsson igen:

- Vårt nätverk och våra kontakter som lokal bank är viktiga för att pengarna ska komma till bäst nytta.



Sparbanksstiftelsen
Väst

Tel: 0521-697 09

www.sparbanksstiftelsenvast.se



Sparbanksstiftelsen Väst och Swedbank Vänersborg stod bland annat för prissumman 10 000 kr till Årets Företagare i Vänersborg Alf Fredriksson, Affes Snickerier (marknadsledande på bandyklubbor). Företagarna Vänersborg utser pristagaren. På bilden: Arne Kindberg, företagsrådgivare Swedbank och pristagaren Alf Fredriksson.

Swedbank

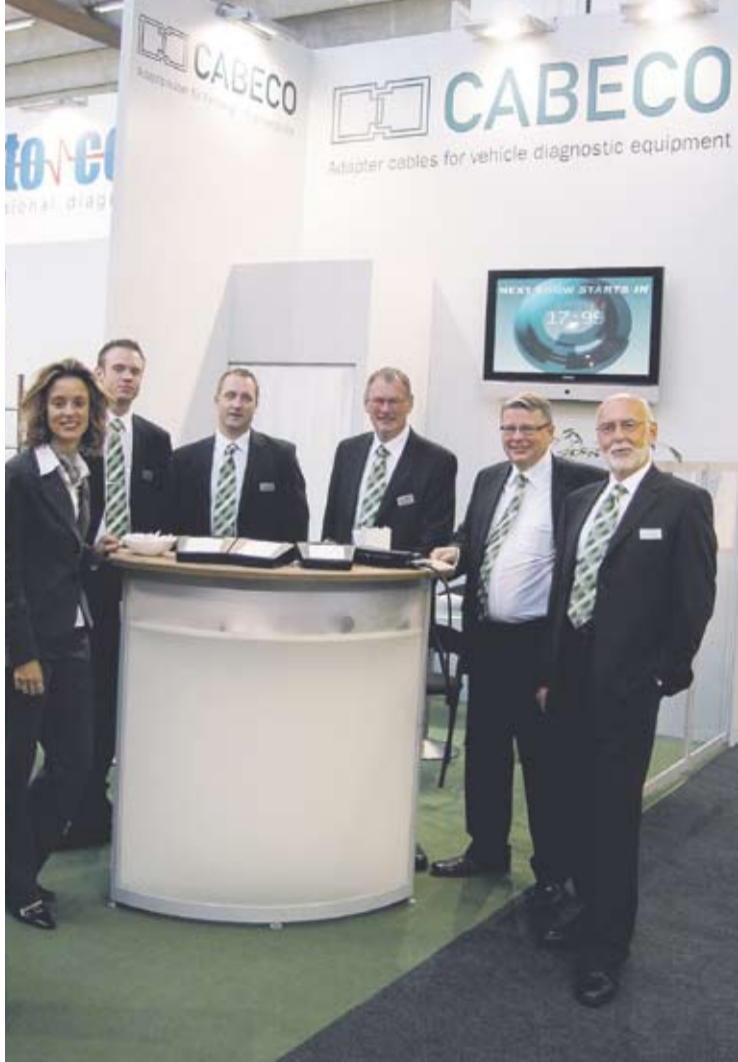
Tel: 0521-993 00

Fax: 0521-993 25

www.swedbank.se/vanersborg

vanersborg@swedbank.se

Cabeco når internationell ryktbarhet



Cabeco i rampljuset: Företaget fick stort genomslag på Frankfurtmässan i höstas och Cabeco har även fått det exklusiva uppdraget att leverera ledningsnätet till världens snabbaste sportbil Koenigsegg.

Världens snabbaste serietillverkade sportbil kräver högsta klass på innehållet. Inget annat duger. Cabeco AB fick leverera och utveckla ledningsnätet – en stor sak för vänersborgsföretaget.

Den svenska sportbilen Koenigsegg är världens snabbaste serietillverkade sportbil med över tusen hästkrafter och en uppmätt toppfart på cirka 400 km/t.

Att få uppdraget att tillverka kompletta ledningsnät för denna prestigebil är en stor utmaning som passar Vänersborgsföretaget Cabecos koncept med serietillverkade ledningsnät i små serier perfekt.

Cabecos segment ledningsnät har utvecklats med 100 procent det senaste året, med flera nya kunder.

Härlig laganda

Cabeco AB är mästare på att finna lönsamma affärsnicher med högt kunskapsinnehåll.

- Det handlar om att finna den bästa lösningen för kunden, säger marknadschef Anders Danielsson och får det att låta enkelt.

Kvalitet, kunskap och flexibilitet har i 20 år varit Cabecos kännetecken. Laganda, engagemang och tävlingsinstinkt ser till att lusten att utveckla och effektivisera verksamheten inte mattas av.

Stor uppmärksamhet på Frankfurtmässa

Vid höstens branschmässa i Frankfurt, världens största inom efter-

marknaden för fordon, fick Cabeco stort genomslag.

- I en gemensam monter med Autocom i Trollhättan introducerade vi ett nytt grepp på marknaden. Autocom är en av Europas ledande diagnosinstrument- och programvarutillverkare. Vi är duktiga på diagnoskablage. Vi förenar deras avancerade system med våra kvalitetskablar. Eftersom kablar inte är en strategisk produkt i deras marknadsföring ser vi stora möjligheter att kunna leverera våra kabelsystem även till andra aktörer, förklarar Sverker Glemring, företagets vd.

Vinnar-vinnar-läge

På Cabeco är man övertygad om att bara man kan tillföra rätt kunskap till företagets tillverkade nischprodukter, med rätt design, leveranseffektivitet och flexibilitet för kunden, så finns möjligheten att utveckla produktionsprocesser som är konkurrenskraftiga på den globala fordonsmarknaden.

- Det handlar mycket om att skapa långsiktiga affärsrelationer som genomsyras av ett vinnar-vinnar förhållande.

Idag levererar Cabeco AB egenutvecklade och egentillverkade diagnoskablar till bland annat Volvo, Saab och Volvo Trucks. Det inledda samarbetet med distributionsföretaget SPX - störst i såväl Europa

som i USA på fordonsindustrins eftermarknad – kommer att leda till fler nya kundkontakter utanför den svenska marknaden.

- Kan vi leva upp till deras kvalitetskrav och fördjupa vårt samarbete så ser vi ingångar även till andra fordonstillverkare i världen, bekräftar Sverker.

Fakta Cabeco:

Cabeco AB, med 40 medarbetare, utvecklar, tillverkar och marknadsför:

Diagnoskablage:

Världens fordon blir allt mer avancerade och innehåller allt mer styrelektronik för olika funktioner. När fel uppstår krävs ofta diagnosverktyg ute på verkstäderna för att läsa av felen. Cabecos diagnoskabel är den viktiga kopplingen mellan fordonet och diagnosverktyget – ett precisionsverktyg som tål tuffa tag.

Ledningsnät:

Ledningsnätets uppgift är att vara en säker distributionskanal för elström i olika former. Dessa nät blir allt mer komplexa i våra fordon och båtar. Cabeco AB har specialiserat sig på anpassningsbara ledningsnät, från idé till färdig leverans.

CABECO

Tel: 0521-27 21 50 • Fax: 0521-27 27 07

info@cabeco.se • www.cabeco.se