

Tillväxtföretag på kundens sida

City Trans, det framgångsrika Mölndalsåkeriet, har vuxit ur kostymen på Åbro och flyttat till Toltorpsgatan. Dessutom har man skaffat sig större muskler.

City Trans har tidigare liknats vid en kappseglingsbåt. En America's Cup-båt med skeppare, styrman och en mycket väl trimmad besättning. Transportföretaget har på tio år gjort sig kända som kundens första val där personalen handplockats för att kunna ge bästa möjliga service till kunderna. För City Trans är inget omöjligt.

Mer resurser

För att ytterligare kunna leva upp till

kundernas förväntan på tillförlitlighet, punktlighet och säkerhet har man fördjupat sitt tidigare nära samarbete med Göteborgs Lastbilscentral.

– Från september har vi integrerats med GLC, en mycket miljö- och kvalitetsmedveten organisation. Det innebär att City Trans fortsätter som förut, nu med GLCs resurser, styrka och back up i ryggen. City Trans kan därför ännu bättre tillgodose kundernas krav på trygga transporter, förklarar "Skepparn" Dennis Byström som numera arbetar med startegisk marknadsföring inom GLC.

Mervärde för kunderna

Tillsammans med GLC har man

inte bara tillgång till en omfattande lager- och terminalhantering utan även GLCs totala utbud och kompetens inom distribution, avancerad godslogistik, budtransporter, anläggning, renhållning, trailer & tungdragare, kontors- och bolagsflyttning samt service & drivmedel.

– Vi kan förverkliga kundernas hela transportbehov inklusive omlastning och förädling av gods. Därmed kan de fokusera på sin kärnverksamhet och tjäna både tid och pengar, förklarar Folke Sandberg, styrelseordförande i GLC.

För GLC innebär förvärvet att man tillför ett segment till verksamheten som man inte tidigare haft: City Trans moderna och högprofilerade mellanklassfordon.



Ett företag med spetskompetens. Tillväxtföretaget City Trans är erkända för sitt kundengagemang, pålitliga leveranser och korrekta uppträdande. På bilden chaufför Lage Rhedin.

Tel: 031-87 11 11 Fax: 031-87 69 00

bokning@citytrans.nu
www.citytrans.nu



Tycker ni om vackra golv?

Svårt att säga nej. Visste du då att Sveriges mest kompletta företag inom golvård finns i Mölndal?

Ajour Trading AB kan göra så att slitna golv blir som nya och nya golv kan åldras med skönhet.

Ajour Trading AB är det expansiva kunskapsföretaget som har ett unikt utbud – samlat under ett tak. Företaget utför allt inom golvård; från renovering, golvläggning och restaurering till golvbehandling, uthyrning av golvårdsmaskiner, försäljning av produkter och inte minst utbildning. Företaget är erkänt för att erbjuda produkter och tjänster med kunskap bakom. Totalansvar är en självklarhet.

Utveckling

Nyfikenhet är grunden för all kunskap och ut-

veckling sägs det. Det stämmer i alla fall in på Ajour Trading AB. Inget annat företag kan uppvisa den bredd och totalkunskap om golv och golvård som Mölndalsföretaget. Där andra kränger produkter, vidareutvecklar Ajour Trading verksamhet, material och metoder. Vinsten investeras för framtiden och målet är att vara nummer ett.

– Ett sten- eller trägolv kan i princip leva hur länge som helst. Det som är avgörande är hur man sköter det. Vi kan erbjuda goda råd och specialsydda utbildningar som gör att golven får flerdubblad livstid och en helt annan lyster, säger företagets grundare och VD Tommy Löhesaar.

Trägolv

Tidigare har företaget främst förknippats med golvårdsprodukter (egen tillverkning som idag marknadsförs i flera länder) och stengolv.

Som ett led i att bli en komplett aktör i golvbranschen satsar man nu även på renovering och underhåll av trägolv.

AJOUR
TRADING

Vi livar upp nedslitna stengolv
We give dazzling life to worn down stone floors

Tel: 031-87 05 40

Fax: 031-87 31 79

info@ajourtrading.com
www.ajourtrading.com



Ajour Tradings trägolvsspecialist Lars-Åke Oscarsson vet hur man livar upp slitna trägolv med moderna metoder.

Partner för tillväxt

Ernst & Young AB har under många år haft en långsiktig affärsrelation med IKEA och H&M. Dessutom är man marknadsledande på ägarledda företag i Sverige.

– Småföretag är vår kärnverksamhet, bekräftar Thomas Belfrage, auktoriserad revisor.

Ernst & Young, representerat i 130 länder världen över, har en mycket stark lokal förankring runt om i Sverige och daglig kontakt med tusentals företag.

Sveriges mest anlitade revisions- och rådgivningsbyrå har även ett omfattande produkt- och tjänsteutbud speciellt utformat för tillväxtföretag och kan erbjuda ett samlat grepp om kundernas affärer, oavsett om det gäller organisation, kapital, IT, juridik eller strategier.

Ernst & Young har en kompetens och ett världsomfattande kontaktnät som kan följa tillväxtföretag hela vägen. Kundernas visioner styr uppdraget.

Ernst & Youngs ambition är att skapa långsiktiga affärsrelationer med företagen för att kunna följa dem genom dess olika utvecklingsfaser samt identifiera och eliminera tillväxthinder.

Med Ernst & Young blir det rätt från början.

ERNST & YOUNG
FROM THOUGHT TO FINISH.™

Tel: 031-63 77 00 Fax: 031-15 40 50

goteborg@ey.se
www.ey.com/sweden

Vinnarläge vid Söderleden



Profilskapande samarbete. Lars Wejrum (Skanska) tillsammans med Sune Nilsson och Robert Antonsson (Lenson) framför det nya huvudkontoret.

Lensonprodukter AB gjorde som många andra tillväxtföretag – flyttade sin verksamhet till Mölndal. Längs Söderleden har man tillsammans med Skanska skapat ett nytt huvudkontor med lager som väcker positivt uppmärksamhet.

Vid Fässbergsmotet har det 20-års jubilerande försäljningsbolaget Lensonprodukter AB etablerat sin bas för framtiden.

– Vi satt på en dyr hyra och har ambitionen att öka omsättningen de närmaste åren, därför var det naturligt för oss att se oss om efter ledig etableringsmark. I Mölndal fann vi vad vi sökte och vårt uppdrag till arkitekt Ragnar Ellsinger var att rita något profilstarkt. Det har

han lyckats med, säger VD Sune Nilsson, som tillsammans med Robert Antonsson äger företaget.

Uppdraget till Skanska

Skanska fick uppdraget att bygga fastigheten. Sune förklarar varför:

– Vi fick en mycket bra och personlig kontakt med Skanska redan från början. Det förtröendet har de sedan levt upp till under hela byggprocessen. Deras erfarenhet, kompetens och genomförande är imponerande och slutresultatet alldeles utmärkt.

I augusti flyttade man in, i december hålls den officiella invigningen.

– Vi ville vara klara med slutbesiktningen innan semestern. Det lyckades vi också med, bekräftar Lars Wejrum, projektingenjör på Skanska.

Produkter för proffs

Lensonprodukter AB marknadsför olika produkter under varumärket Lenson, framför allt underhållsprodukter och personlig skyddsutrustning för professionell användning inom verkstad, industri, underhåll och byggsektorn. Företaget har totalt 33 anställda.

I den nya fastigheten bygger man även in en hämtbutik där kunderna enkelt kan komma in och hämta företagets produkter.

– I november kommer vi att ha öppet hus under en vecka, då vi kommer att bjuda våra besökare på en lättare förtäring och samtidigt visa det nya "Lensonhuset", avslutar Sune Nilsson.

LENSON

Tel: 031-28 89 00 Fax: 031-28 89 31
sune@lenson.se www.lenson.se

SKANSKA

Tel: 031-771 10 00 Fax: 031-27 77 90
lars.wejrum@skanska.se www.skanska.se

Åbro i tillväxt

Åbro Företagsklubb är ett gemensamt forum för de närmare 400 företagen som verkar i Åbro, Riskulla, Kongegården och Balltorps industriområden.

Sedan starten 1988 har företagarföreningen engagerat sig i frågor som rör företagsamhet. De senaste åren, efter Mölndals kommuns allt mer seriösa roll i det lokala näringslivet, har arbetet koncentrerats till att fokusera på närområdet. Bland annat har man verkat för att infrastrukturen förbättrats, liksom säkerheten i området.

Åbro Företagsklubb, med bland annat Astra-Zeneca och ABB som medlemmar, ämnar även i framtiden att vara en stark aktör och viktig informationskanal för företagarna i regionens kanske mest intressanta och strategiskt viktiga företagsområde.



www.abroforetag.com