

IT-gruvans revansch

Leif Engström har över 20 års erfarenhet som egen företagare.

– Jag vet hur lätt det är att fastna i ett och samma spår. Jag ville därför stärka min och företagets kompetens inom strategiska frågor och kritisk självanalys nu när vi ska expandera. Tillväxt Mikro gör nytta i vardagen.

Erfarenheterna har gjort Leif både vis och ödmjuk inför småföretagandets villkor och förutsättningar. Som driven entreprenör och visionär inser han även betydelsen av hårda ekonomiska tyglar och sträng budgetering.

– Jag har tidigare haft butik och sysslat med entreprenadmaskiner. Vid 40 sadlade jag om till copywriter och ser mig i dag som grovarbetare i IT-världen.

Leif som numera driver Spinecom AB i Mölndal, tillsammans med sin kompanjon Thanasis Psaris, har deltagit i såväl Tillväxt Mikros baspaket som i efterföljande fördjupnings- och påbyggnadskurser.

IT som vilken bransch som helst

Spinecom AB verkar inom digital marknads-kommunikation. Ett litet IT-företag som överlevt bubblan. Leif vet varför.

– Vi levde helt enkelt aldrig i bubblan. Vi har drivit ett företag som haft lönelägen, lokaler och kostnader i harmoni med intäkterna. Vi står kvar när många av de stora faller.

Spinecom har i dag fyra medarbetare och erbjuder marknaden egna tjänster och produkter för marknadsföring på nätet, med specialisering inom sökmotorpositionering och publiceringsverktyg.

– Jag ser IT-branschen som vilken bransch

som helst. Vi måste leverera kundnytta här och nu.

Trovärdighet på marknaden

Även om Leif ser en förskjutning i attityder så har mindre företag i IT-branschen haft trovärdighetsproblem. Ett stort problem eftersom trovärdighet är en nödvändig faktor för framgång.

– Det hjälper inte hur många bra idéer du har om du inte har kundens förtroende. Vi har ändå haft tur som kunnat ha Volvo som tidig referens. Men under flera år har de stora företagen, som kunde göra 900 miljoner i förlust, ha högre trovärdighet än vi som gjort våra 100 000 i vinst.

I dag har Spinecom AB bland annat Mölndalsföretagen Astra Tech och Mölndal Energi som kunder.

Stark expansionskraft

Spinecom har precis tagit fram en ny produkt som man står redo att erbjuda marknaden.

– Vi ligger verkligen i startgroparna till att expandera. Att vara 4-5 medarbetare är kritisk nivå. Gränsen mellan för lite och för mycket att göra är hårfin. I dag arbetar vi med ett nätverk av skickliga konsulter. Vi vill i framtiden ha en större buffert. Därför lockades jag av Tillväxt Mikro. Dels att utbyta erfarenheter med andra småföretagare, dels att lära sig något nytt. Vi kan direkt applicera ny kunskap i företagets strategi. Gruppen har varit mycket bra med företag på olika nivåer i utvecklingen. Tillväxt Mikro har givit mycket mer än andra nätverks-träffar, här går analysen djupare, förklarar Leif. I samband med utbildningen i vinter har även Leif och Spinecom AB köpt åtta timmars exklusiv och individuell coaching.



Leif Engström, en av de mölndalsföretagare som medverkat i Tillväxt Mikro.

Fakta Tillväxt Mikro:

Tillväxt Mikro vänder sig till egna företagare i Göteborgsregionen med en till fyra anställda som har ambitionen att få tillväxt i företaget. Business Region Göteborg AB står bakom initiativet, med Västra Götalandsregionen som medfinansier, och projektet startade i mars 2002. Förutom ett baspaket med seminarier och nio nätverksträffar erbjuder man sju olika fördjupnings- och påbyggnadsutbildningar. Deltagarna får även tillgång till åtta timmars individuell coaching till en rimlig kostnad. Förra året deltog 211 företag i Tillväxt Mikro. Verksamheten pågår kontinuerligt och målsättningen är att det skall tillkomma 200 företag i baspaketet varje år. Samtliga erbjudanden är kraftigt subventionerade. För mer information: www.tillvaxtmikro.nu

Svensk unik Internetverksamhet lanseras just nu globalt

För några år sedan la Stephen King ut sin första digitala nätbok. Efter endast 24 timmar hade han sålt 400.000 böcker! Detta slog fullständigt "knock out" på marknaden. Just nu lanseras ett nytt affärskoncept globalt: E.M.P.I.R.E System International

E-böcker

E.M.P.I.R.E System, är fullspäckad med svenska och engelska e-böcker (elektroniska böcker). Här finner Du allt om digitala affärsmöjligheter, digital marknadsföring och hur du får fart på dina egna affärer med digitala verktyg samt hur du kan tjäna pengar på att skriva dina egna e-böcker.

Hyr E.M.P.I.R.E. System

Detta system finns nu att hyra i samband med vår globala lansering av våra e-böcker.

Vi söker nu ytterligare ett antal affärsinriktade represen-

tanter i hela landet. Personer som inte är rädda för en riktig utmaning i en bransch som expanderar över hela världen. E.M.P.I.R.E System, är ett komplett system. En så kallad "plug and play business".

Vi bygger fullt fungerande hemsidor åt dig!

E.M.P.I.R.E System, har inbyggd automatik som arbetar dygnet runt för dig!

All e-bok försäljning från ditt E.M.P.I.R.E System ger Dig 100% provision, du blir ägare till rättigheterna att sälja dessa böcker. Just nu får Du två E.M.P.I.R.E. System, ett svenskt och ett engelskt för att nå den globala marknaden.

Krav för att hyra ett E.M.P.I.R.E System.

- Positiv inställning till Internet
- Läsa mail. Vår support sker via mail och telefon. Vår framgång bygger på Er framgång, vi hjälper Er hela vägen, vi gör detta tillsammans!
- Hyfsade kunskaper i engelska (internationella marknaden)
- Arbeta när och var Du vill!



Intresserad?

För mer information om denna affärsmöjlighet skicka ett mail till oss på: sverige@inzideinfo.com



E.M.P.I.R.E
e-bok